



Vertriebsmitarbeiter (w/m/d) für attraktive Wohnprojekte in der Region Rhein-Neckar und Ludwigsburg

Bei Bonava gestalten wir nicht nur Wohnräume, sondern bereichern das Leben vieler Menschen. Unsere Leidenschaft und unsere Werte treiben uns jeden Tag an, den Wohnbau innovativ zu verändern. Möchten auch Sie Teil unseres Vertriebsteams werden und in der Region Rhein-Main-Neckar an unseren Standorten in Mannheim und Ludwigsburg den Wohnraum unserer Kunden Realität werden lassen?

 Über WhatsApp bewerben

Was wir Ihnen bieten

- Leistungsgerechte Vergütung mit einer umfassenden und strukturierten Einarbeitung mit eigenem Mentor
- Eine langfristige Zusammenarbeit in einem unbefristeten Arbeitsverhältnis mit 30 Tagen Urlaub pro Jahr und die Möglichkeit an bis zu 2 Tagen pro Woche im HomeOffice zu arbeiten
- Mit einem modern ausgestatteten Arbeitsplatz legen wir das Fundament für professionelles Arbeiten
- Ein attraktives Gehaltspaket inklusive Dienstwagen, betrieblicher Altersvorsorge, Zuschuss zum Jobticket und JobBike, Urlaubsgeld u.v.m.
- geförderte Sportmöglichkeiten
- Mental Health Coaching für Mitarbeiter und Familienangehörige

Ihre Aufgaben

- Inspirierende Beratung: Begeistern Sie Interessenten in unseren Verkaufsbüros und Musterhäusern, indem Sie ihnen die einzigartigen Ausstattungsmerkmale unserer Wohnprojekte näherbringen.
- Verkaufsbegleitung: Betreuen Sie unsere Kunden von der ersten Beratung bis hin zum Abschluss des Kaufvertrages – stets kompetent, empathisch und lösungsorientiert
- Datenmanagement: Pflegen Sie sorgfältig die Stammdaten und Kontakte unserer Interessenten in unserem CRM-System.
- Teamarbeit: Bringen Sie Ihre Expertise aktiv in unser Projektteam ein und tragen Sie so zur Weiterentwicklung unserer Projekte bei.

Ihr Profil

- Fundierte Vertriebserfahrung: Sie verfügen über mehrere Jahre Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Immobilienbereich,
- Fachliche Expertise: Mit einer abgeschlossenen Ausbildung als Immobilienkauffrau/-mann oder einem vergleichbaren Studium bringen Sie das nötige Know-how und die Expertise mit
- Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft: Sie überzeugen mit exzellenten Kommunikationsfähigkeiten, bauen nachhaltige Kundenbeziehungen auf und überzeugen auch in schwierigen Verkaufsgesprächen durch Ihr sicheres Auftreten.
- Mobilität in der Region
- Flexibilität und Engagement: Sie sind bereit, sich auch über die klassischen

Arbeitszeiten hinaus zu engagieren – immer mit dem Ziel, herausragende Vertriebsergebnisse zu erzielen und dabei Ihre Work-Life-Balance zu wahren.

Wir sind Bonava

In fünf Regionen in Deutschland bauen wir mehr als nur Häuser und Wohnungen. Seit vielen Jahren schaffen wir für unsere Kunden ein neues Zuhause. Ein echtes Zuhause, in dem sich Menschen in allen Lebensphasen wohlfühlen und ihr Leben entfalten können.

Unsere 500 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern wissen, was es dafür braucht und bringen ihr Wissen und ihre Erfahrung ein. Für viele Menschen Wohnquartiere zum Wohlfühlen zu schaffen, das ist unser gemeinsamer Anspruch. Dabei legen wir größten Wert auf ein tiefes Verständnis für die Bedürfnisse unserer Kunden, Partner und Mitarbeitenden. Dieses Verständnis bildet das Herzstück unserer Unternehmenskultur.

Wir unterstützen uns gegenseitig, fördern eine vertrauensvolle Zusammenarbeit und heißen alle von Herzen willkommen. Denn wir wissen: Erfolgreiche Projekte entstehen nur, wenn wir gemeinsam an einem Strang ziehen.

Unser Engagement geht über das reine Bauen hinaus. Mit jedem Wohnquartier, das wir schaffen, leisten wir einen Beitrag zur gesellschaftlichen Entwicklung. Wir sind uns der Verantwortung bewusst, die mit unserer Arbeit einhergeht, und nehmen diese mit Begeisterung und Überzeugung an.

Bis heute haben wir konzernweit über 40.000 Häuser und Wohnungen in Deutschland, Schweden, Finnland, Estland, Lettland und Litauen gebaut.

Wir bauen glückliche Nachbarschaften für viele Menschen

Jetzt bewerben

Kontakt

Bei Fragen können Sie sich gerne an Laura Kraeplin, laura.kraeplin@bonava.com,
[+4933616702080](tel:+4933616702080) wenden.